

Geachte diamantaire,

Om Antwerpen competitief te houden op de internationale markt voor ruwe diamanten en het volledige diamantecosysteem te versterken, wordt een **cumulatief, waardegebaseerd jaarlijks cashback-systeem** toegepast op de kosten van het Diamond Office voor in Antwerpen gevestigde handelsbedrijven.

De instroom van ruwe diamanten blijft de levensader van het Antwerpse diamantecosysteem. Een duurzaam volume versterkt de liquiditeit, werkgelegenheid en activiteit in de volledige waardeketen.

Toepassingsgebied en berekening

- Enkel handelsbedrijven die significante waarden aan ruwe diamanten importeren en exporteren via Antwerpen komen in aanmerking.
- De totale waarde van import en export van ruwe diamanten wordt per bedrijf opgeteld over het kalenderjaar. Hoe hoger uw totale jaarlijkse waarde aan ruwe diamanten, hoe hoger de cashback op de betaalde Diamond Office-kosten.
- De cashback wordt op jaarbasis berekend en uitbetaald na het einde van het jaar. De standaardkosten per zending blijven gedurende het jaar van toepassing.

In de praktijk: hoe hoger de totale waarde van ruwe diamanten die u gedurende het jaar via Antwerpen importeert en exporteert, hoe hoger de cashback op de Diamond Office-kosten.

De nieuwe cumulatieve jaarlijkse cashbackstructuur

Aan het einde van het kalenderjaar wordt de totale waarde van uw import en export van ruwe diamanten geëvalueerd. Op basis daarvan geldt de volgende cashback op de tijdens dat jaar betaalde Diamond Office-kosten:

Deel 1

€0 – €200 miljoen → **0% cashback**

U betaalt de volledige Diamond Office-kosten.

Deel 2

€200 miljoen – €400 miljoen → **50% cashback**

Voor het deel van de totale jaarlijkse waarde dat hoger is dan €200 miljoen maar lager dan €400 miljoen, ontvangt u 50% cashback op de Diamond Office-kosten.

Deel 3

Vanaf €400 miljoen → **100% cashback**

Voor het deel van de totale jaarlijkse waarde dat hoger is dan €400 miljoen, ontvangt u 100% cashback op de Diamond Office-kosten.

Praktisch voorbeeld

Een diamantbedrijf importeert en exporteert op jaarbasis €500 miljoen aan ruwe diamanten.

Dit betekent:

- **Deel 1:** eerste €200 miljoen → volledige kost, geen cashback
- **Deel 2:** volgende €200 miljoen → volledige kost, maar 50% cashback op dit deel
- **Deel 3:** laatste €100 miljoen → volledige kost, maar 100% cashback op dit deel

Herinnering: standaard Diamond Office-kosten (per zending)

De volgende kosten worden aangerekend per individuele zending ruwe diamanten, vóór toepassing van cashback:

- **€0 – €5 miljoen** → 0,04% (minimum €40)
U betaalt 0,04% van de waarde van de zending. Indien dit minder is dan €40, betaalt u toch het minimum van €40.
- **Vanaf €5 miljoen** → 0,015%
U betaalt 0,015% op het deel van de zending dat hoger is dan €5 miljoen. Voor het deel onder €5 miljoen blijft het tarief van 0,04% gelden.

Timing van de cashback

- Cashbacks worden berekend en terugbetaald na het einde van het kalenderjaar.
- Tijdens het jaar worden geen cashbacks toegepast op individuele zendingen.

Wat betekent “cashback” in deze context?

Een gedeeltelijke terugbetaling van de kosten die u aan AWDC heeft betaald voor Diamond Office-diensten, uitbetaald op het einde van het kalenderjaar.

Heeft u vragen over dit volumegebaseerde kortingsstelsel voor zendingen van ruwe diamanten? Neem contact op via compliance@awdc.be of bezoek onze Helpdesk (open op dinsdag, woensdag en donderdag van 10u tot 13u).

Raadpleeg ook onze webpagina:

<https://www.awdc.be/value-based-cashback-diamond-office-costs-rough-diamonds-only>

Met vriendelijke groeten,

AWDC